

G61 - Vignes larges mécanisable bio en cave particulière

CARACTERISTIQUES

| | | | |
|---------------------------|---|----------------------------|--------------------------------|
| Commercialisation: | livraison du raisin de cuve en coopérative(s) | | |
| Surface vigne: | 12,0 ha | et | 0,50 ha plantiers |
| Main d'œuvre: | 2,5 UTH dont | 2,00 exploitant et famille | |
| | | dont | 0,00 salarié(s) permanent(s) |
| | | dont | 0,50 salarié(s) temporaires(s) |
| | 0,7 UTH | vendangeurs | |

Commentaires :

- Exploitation à dominante familiale souvent en société
- Vente à 30 % à l'export, 30 % en CHR (direct ou via commerciaux)
- et 40 % vers particuliers (caveau, salon...). Part variable en fonction de taille d'exploitation
- Ce cas type représente 60 % de la production viticole biologique de Rhône-Alpes.

Atouts :

- Vente directe significative au caveau
- Conduite bio par conviction
- Communication sur l'image bio en direct avec le consommateur
- Importance du travail familial y compris pour la commercialisation au caveau ou en salons

Faiblesses :

- Sensibilité aux aléas climatiques, compensée par constitution volontaire de stocks
- Grande variabilité du coût de la protection phytosanitaire due à climat, millésime, sensibilité cépage

Appellations concernées :

Rhône-Alpes en plaine et bas de coteaux : Côteaux du Vivarais, IGP sud Ardèche, CDR méridionales, AOP Côtes du Forez, AOP Côte roannaise, AOP Beaujolais, AOP Savoie

Plantations et conduite :

- 4 000 à 6 500 pieds/ha, vignes palissées avec écartement sup.ou égal à 2 m
- Conduite culturale (cépage, taille, palissage) en fonction du CDC de l'appellation

Matériel pour la vigne :

- | | |
|---|---------------|
| - 2 tracteurs | - poudreuse |
| - sécateurs | - intercep |
| - broyeur à sarments | - gyrobroyeur |
| - écimeuse | |
| - pulvérisateur pneumatique 600-1000 l | |
| - outils de travail inter-rang : lames, bineuses... | |
| - cultivateur | |
| - semoir à engrais | |
| - bennes à vendange | |

| | |
|------------------------------------|-----------|
| - Valeur à neuf du matériel | 201 000 € |
| - Degré de vétusté du matériel (*) | 75% |

(*somme des amortissements/valeur à neuf)

Mode de récolte et coût :

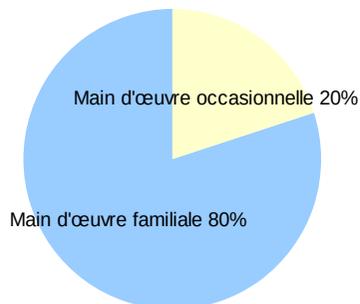
- Vendange : 2/3 manuelle 1/3 mécanique

Cave :

- Production : 480 hl Volume cuverie : au moins 800 hl

G61 - Vignes larges mécanisable bio en cave particulière

Organisation de l'exploitation



- Recours possible à un œnologue-conseil pour la vinification
- Main d'oeuvre salariée pour la vendange
- 0,7 UTH vendangeurs

Perspectives d'avenir

- Diminuer la part du bib pour améliorer la valorisation et permettre l'augmentation des stocks

Points clé à surveiller

- Protection sanitaire : Flavescence dorée, Black rot
- Assurer un rendement minimum
- Investissement important sur entretien sol (MO et matériel)

Installation dans le système

- Niveau de reprise *******
- Fragilité ******
- Risques dans le temps ******
- Revenu disponible *******

* faible ** moyen *** élevé

Produits et commercialisation

54 667 bouteilles dont :

16 400 bouteilles CHR, cavistes, grossistes (nb)

16 400 bouteilles export (nb)

21 867 bouteilles particuliers (nb)

0

Production
480 hl

Rendement
40,0 hl/ha

soit **410 hl**
85,4% en bouteilles

soit **70 hl**
14,6% en petit vrac (bag-in-box, cubitainer, bib)

0 hl en vrac négoce

soit **0,0%** en vrac (négoce, coop)

soit **-** en moûts (négoce, coop)

soit **-** en raisins (négoce, coop)

CHR : Collectivités, hôtelleries, restauration

GMS : grandes et moyennes surfaces

Itinéraire technique

| | Nb pass/an | Coût €/ha |
|--|------------|-----------|
| Fertilisation | 1 | 200 |
| Protection du vignoble | de 4 à 15 | 600 |
| Désherbage | de 3 à 6 | 150 |
| Entretien des vignes (poteaux, plants, autres appros...) | de 4 à 6 | 170 |
| Complantation (à faire tous les 4 ans) | | |
| Travaux par tiers : mav (400 €/ha) | | 133 |
| MO vendange | | 1 200 |

- Compost ou bouchons organiques 1 an sur 2, selon analyses pétiolaires ou symptômes visuels de carence
- Nombre en fonction de la sensibilité du cépage et des conditions clim du millésime
- Nombre en fonction du contexte pédoclimatique et de la période d'intervention (attention aux passages tardifs)
- 1/3 mav et 2/3 vendange manuelle

Itinéraire de vinification

| | Quantité | Coût €/hl |
|---------------------------------------|----------|-----------|
| Produits œnologiques | | |
| Chaptalisation | | |
| Prestation extérieure (pressurage...) | | |
| Frais de conditionnement | | |
| <i>Bouteille</i> | | |
| <i>Bib</i> | | |
| Autres fournitures | | |
| total | 480 | 8 |

- La vinification en bio demande davantage de vigilance car plus soumise à déviations.
- Elle demande un suivi accru des paramètres de fermentation (t°, densité...).
- Les ensemencements se font par fabrication d'un levain naturel ou utilisation de levures (certifiées bio si disponibilité commerciale)
- Les doses maximales d'utilisation des sulfites sont inférieures à celles du conventionnel :
 - 100 mg/l en rouges et 150 mg/l en blanc et rosé
- La liste et les modalités des technologies autorisées en AB sont disponibles auprès des organismes certificateurs.

Commercialisation

| | Quantité | Coût €/bouteille |
|------------------------------|----------|------------------|
| Foires | | |
| Logiciel gestion commerciale | | |
| Transport, expédition | | |
| total | 54 667 | 1,71 |
| | | |
| | | |
| | | |

- Les circuits de commercialisation classiques sont utilisés. Il existe également d'autres circuits spécialisés :
- réseaux de magasins bio, réseaux de cavistes et/ou bars à vins spécialisés dans les vins bio et naturels...



G61 - Vignes larges mécanisable bio en cave particulière

RESULTATS ECONOMIQUES (en K€)

| Charges | K€ | %PB | Produit brut | K€ | %PB |
|--------------------------------|------------|-----|-------------------|------------|-----|
| Ch.opérationnelles | 123,3 | 45% | Vin en bouteilles | 256,9 | 94% |
| <i>dont vend. et appros</i> | 26,0 | 10% | Vin en petit vrac | 17,5 | 6% |
| <i>dont vinification</i> | 3,8 | 1% | Vin en vrac | 0,0 | 0% |
| <i>dont cond et commerce</i> | 93,4 | 34% | Moûts | 0 | 0% |
| Charges structure | 69,3 | 25% | Raisins | 0 | 0% |
| <i>salaires et ch.soc.</i> | 12,0 | 4% | | | |
| <i>cotizat. exploitant</i> | 16,3 | 6% | Autres produits | 0,0 | 0% |
| <i>fermage</i> | 7,2 | 3% | | | |
| <i>entretien mat.&bât.</i> | 7,8 | 3% | | | |
| <i>autres charges</i> | 26,0 | 9% | | | |
| Total | 193 | | Total | 274 | |

EBE = 81 k€

Approche trésorerie :

| | | | | | |
|---|----|----|------------------|----|----|
| Annuités | 32 | k€ | Amortissements | 48 | k€ |
| | | | Frais financiers | 5 | k€ |
| | | | dont Court Terme | 0 | k€ |
| Disponibles pour prélèvements privés et autofinancement | 49 | k€ | Résultat courant | 28 | k€ |

Approche résultat :

BILAN SIMPLIFIE (au 31 août)

| Actif | K€ | % | Passif | K€ | % |
|-----------------|------------|-------------|------------------|------------|-------------|
| Immobilisations | 100 | 36% | Capitaux propres | 125 | 46% |
| | | | Emprunts LMT | 135 | 49% |
| Stocks (vin) | 144 | 53% | | | |
| Trésorerie | 30 | 11% | Dettes CT | 14 | 5% |
| Total | 274 | 100% | Total | 274 | 100% |

RATIOS ECONOMIQUES ET FINANCIERS

- EBE/produit 30%
- Annuités/EBE 39%
- Revenu disponible/UTH familial 25 k€
- Capital d'exploitation 274 k€
- Capital d'exploitation/ha 23 k€
- Autonomie financière 46%
- Fonds de roulement 160 k€
- Charges totales/Fonds de roulement 1,2
- Capacité maximale du syst à rembourser des annuités : 41 k€
- Valeur maximale d'investissement : 388 k€



G61 - Vignes larges mécanisable bio en cave particulière

Les indicateurs sur les produits

Prix de vente

| | |
|-----------------------------|------------------|
| - Bouteilles | 4,70 €/bouteille |
| - Petit vrac | 250,00 €/hl |
| | |
| - Rendement/ha | 40,0 hl/ha |
| - Stock vin/récolte moyenne | 150% |
| - Produit brut/ha | 22 833 €/ha |

Les indicateurs sur les charges

| | |
|---|--------------------|
| - Charges appros + trvx tiers vignes/ha * | 970 € |
| - Charges vendange/ha | 1 200 € |
| - Charges vinification/hl | 8 € |
| - Charges commercialisation & conditionnement | 1,71 € /bouteille |
| - Charges commercialisation & conditionnement | 0 € /hl petit vrac |
| - Charges opérationnelles | 10 273 €/ha |
| | |
| - Fermage/ha affermé | 600 € |
| - Charges de structure courantes ** | 3 860 €/ha |
| | |
| - Charges observées | 353 €/hl |
| =Ch.opérationnelles + ch.structure courantes | |
| | |
| - Coût de production observé | 21 933 €/ha |
| =Ch.opérationnelles + ch.structure courantes | |
| +amort. +FF | |
| +rémunération expl.1,5 smic/uth fam | |
| +rémunération capitaux propres 4% | |

Les indicateurs par Unité de main d'œuvre

| | | |
|------------------------------------|------------|--------------------------|
| - Surface vigne/UTH | 4,8 ha/UTH | |
| - Charges de structure/UTH | 46 k€ | = ch.struct+amort+FFI |
| - Valeur ajoutée/UTH | 45 k€ | |
| - Capital immobilisé(*)/UTH totaux | 98 k€ | = immobilisations+stocks |
| (*) immobilisations+stocks | | |

Les indicateurs environnementaux

-
-
-

Les indicateurs globaux

| | |
|-------------------------------|-------------|
| - Surface en vignes | 4,8 ha/UTH |
| - Appros vignes& fr.vendanges | 2 170 €/ha |
| - Valeur ajoutée | 9 391 €/ha |
| - EBE | 6 781 €/ha |
| - Actif | 22 833 €/ha |

Evolution conjoncturelle

Les données de rendement et prix de ce cas type sont lissées sur plusieurs années.
Savoie plus petite récolte 2013 depuis 20 ans

2014 : récolte moyenne, proche des rendements autorisés en appellations

2015 : récolte moins importante en quantité mais de niveau qualitatif supérieur ; forts dégâts dus au black rot en sud Ardèche et Savoie, modérés ailleurs

2016 : récolte satisfaisant les objectifs de rendements des appellations, de qualité moyenne, grosse pression de mildiou en début de saison

Ces données correspondent à un modèle, réalisé à partir de plusieurs exploitations suivies. Mais elles n'ont pas de valeur statistique par rapport aux exploitations de la région.
Rédigé par les conseillers Inosys Chambres d'Agriculture de Rhône Alpes. Contact : Alice BOUTON CA26 – 04 75 82 40 00
Avec la participation financière du CASDAR/MAAF, de la DRAAF, des Chambres d'Agriculture de la région Auvergne-Rhône Alpes et de la région Auvergne-Rhône-Alpes.